

Beratung ist unverzichtbar

Sechs Jahre Erfahrung: Trainingsakademie und Ideenschmiede für Existenzgründer

Eine Existenzgründung ist immer mit einem Risiko verbunden. Es gibt keine hundertprozentige Sicherheit, ob eine Geschäftsidee auch erfolgreich sein wird und somit das Risiko einer Existenzgründung ausgeschlossen werden kann. Oft ist es aber einschätzbar und minimierbar. Das beginnt schon mit einem Erfolg versprechenden Unternehmenskonzept.

regio-experts ist Ihr Partner mit Erfahrung

Wer selbständig wird, setzt sich nicht ins gemachte Nest. Dafür bietet Selbständigkeit viel eher als ein Angestellten-Verhältnis die Chance, eigene Träume zu verwirklichen.

Um den mutigen Gründern unter die Arme zu greifen, bietet die KfW die Förderung des Gründercoachings in den ersten 5 Jahren der Gründung an. Dabei werden 50 Prozent des Beratungshonors erstattet. Bei Gründungen aus der Arbeitslosigkeit sogar 90 Prozent. Emmerich Sattler, Inhaber der Unternehmensberatung regio-experts, ist von der KfW als Berater akkreditiert. Er kann auf eine über 20-jährige Erfahrung in der Gründungsberatung zurückblicken, davon 7 Jahre als selbständiger Coach und Berater.

Ein Musterbeispiel für erfolgreiche Existenzgründer ist Ralph Habermann aus Garching. Habermann, gelernter Metallbauer, verfügt durch weitere Zusatzqualifikationen über fundierte Kenntnisse im Bereich Gebäudesanierung. Das von ihm 2009 gegründete Unternehmen Haberbau ist professioneller Ansprechpartner für handwerkliche Dienstleistungen rund ums Haus wie Wohnungs-



Emmerich Sattler (r.) berät seine Kunden persönlich. Foto: cl

komplettsanierung von der Badmodernisierung über Fliesenlegen, Parkettverlegen, Estrichlegen, Verputzen bis zum Trockenbau und Vollwärmeschutz steht Ihnen Habermann zur Seite. Unter dem Motto „Umwelt schonen und Geld sparen“ unterstützt Habermann Hauseigentümer ihr Zuhause so zu modernisieren, dass der Energiebedarf drastisch sinkt, was nicht nur klimafreundlich ist, sondern sich auch finanziell lohnt.

„Mit Weiterbildung gibt es nichts zu verlieren, nur jede Menge zu gewinnen“, meint auch Emmerich Sattler. Wer sich beruflich qualifiziert, profitiert mehrfach. Die persönlichen Chancen auf dem Arbeitsmarkt steigen, Weiterbildung erhöht die Aufstiegschancen, das Risiko einer Arbeitslosigkeit sinkt und nach Jobpausen erleichtert Weiterbildung die Rückkehr ins Berufsleben.

regio-experts bietet in ihrem mit modernster Technik ausgestatteten Schulungsraum Seminare im Bereich Unternehmensmanagement (Volks- und Betriebswirtschaft, Rechnungswesen, Marketing, Investition und Finanzierung, Recht und Steuern etc.), IT- und Kommunikationstechnik, Rhetorik als auch Vorbereitungslehrgänge auf IHK-Prüfungen (wie z.B. Ausbildung der Ausbilder, Geprüfter Wirtschaftsfachwirt) an. Die Kurse finden in Kleingruppen statt, so dass der individuelle Lernerfolg steigt. regio-experts akzeptiert

auch den Gutschein über die staatliche Bildungsprämie.

Neu bietet regio-experts nun auch eine Stil-, Outfit- und Imageberatung, sowohl für Privatpersonen als auch Unternehmen in individuellen Coachings, Seminaren und Workshops an. Die Kunden erhalten wertvolle Impulse, handfeste Tipps und konkrete Strategien: Klar, verständlich, praxisnah mit dem Ziel Motivation und Vision nach außen zu tragen um ihre Kunden zu begeistern. Damit legen sie den Grundstein zu Aufträgen, mehr Umsatz und dauerhaften Geschäftsbeziehungen.

Neu: Stil-, Outfit- und Imageberatung

In Kürze wird regio-experts ferner noch Geschäftsstelle einer namhaften Versicherungsgruppe und kann somit auch in Fragen der persönlichen und betrieblichen Risikoabsicherung kompetenter Partner sein. Emmerich Sattler qualifiziert sich derzeit zum Versicherungsfachwirt weiter, um künftig auch selbst erster Ansprechpartner zu sein.

Im Rahmen eines Qualitätsmanagementprozesses hat regio-experts folgendes Leitbild entwickelt:

- Unsere Kernkompetenzen sind unser strategisches und analytisches Denken sowie unsere kommunikativen Fähigkeiten.
- Unsere Beratungs- und Fortbildungskompetenz basiert auf

langjähriger praktischer Erfahrung und theoretischem Know-how.

- Wir lieben die Arbeit mit Menschen und haben Respekt unseren Mandanten und Seminarteilnehmern gegenüber.

- Damit wir unseren Klienten ein guter Partner sind, strengen wir uns täglich mit viel Elan an.

- Wir erkennen im individuellen Gespräch die Bedürfnisse unserer Kunden, entwickeln mit Ihnen individuelle Problemlösungen und freuen uns bei der Gestaltung der wirtschaftlichen Zukunft unserer Mandanten unterstützend mitzuwirken.

- Dazu bedienen wir uns moderner Managementtechniken, um unsere gute Stellung auf dem Beratungs- und Bildungsmarkt zu sichern und weiterzuentwickeln.

- Für die dauerhafte und erfolgreiche Existenz unserer Unternehmensberatung und Trainingsakademie setzen wir uns langfristige Ziele.